Брокеридж на рынке недвижимости — оказание посреднических услуг по:

- поиску арендаторов и покупателей площадей (жилой, торговой , офисной , складской
и др.),

- проведению переговоров с арендаторами и покупателями, на условиях владельца недвижимости;
- содействию заключению договора аренды или купли-продажи, между владельцем недвижимости и арендатором (покупателем).

Pari-tet.com предоставляет брокерские услуги, работает по агентскому договору и получает вознаграждение за свои услуги в виде комиссионного вознаграждения
.
Как правило, размер комиссионных определяется в процентном отношении от результата сделки :

- 2,5-5 % от стоимости проданной недвижимости ;
- 50% от месячной арендной платы сданной в аренду недвижимости;
- 7-11 % от арендного дохода за год за сдачу в аренду торговых площадей .

Дополнительные услуги (стоимость оговоривается индивидуально):

- сопровождение сделки (аренда, купля-продажа);
- представление интересов любой из сторон, на переговорах:
задаток(предварительный договор), сделка, продление договорных отношений на изменившихся условиях и т.п.;
- разрешение конфликтных ситуаций с арендаторами (арендодателями) и т.п.;
- **управление недвижимостью:** сдача в аренду от лица собственника и сопровождение взаимоотношений с арендатором;